

财务部，一个既神秘又“高调”的部门；一个拥有众多人数却仍经常在深夜灯火通明加班的部门；一个整天传出欢声笑语却又经常听到唇枪舌战的神奇部门。

财务篇——成本会计

提到成本组，就不得不提到组长——耿燕。一个身材不高大，嗓门却不小的女同事。从04年初出茅庐的懵懂仓管员，再到今天对工作驾轻就熟的成本组长。耿燕带着一颗上进心与自身的努力，陪着山水走过了14个春秋。可以说，山水就是耿燕的少女时代。

如今，作为成本组长的耿燕，因为工作的历练，早已褪去当年学生时代的青涩，取而代之的是一身的干练、利落。不论公司因为发展壮大而搬至何处，她总是能在规定时间内到达公司并在当日工作完成后才离开，年复一年，从无迟到早退记录。也正是她这种对工作制度的严格遵守，让她注定能成为一个优秀的财务工作者。

成本工作，本身是枯燥乏味的。但成本的工作却又是企业中不可缺少的，它协助管理计划及控制公司的经营，制定长期性或策略性的决策，并且建立有利的成本控制方法、降低成本与改良品质。可谓是从公司开始采购原材料到生产出产品送至客户手上，乃至为客户进行售后工作，



每一步都与之牵连，都需要进行成本的管控。就是这样一个需要与全公司所有部门都要进行沟通、管控的重要

岗位，耿燕已经任劳任怨的肩负了3年，也正是这3年的不断磨砺，让她在这个岗位上越来越得心应手，也让她逐渐体会到成本工作中的乐趣。但既然是成本工作，又怎可能一路左右逢源。与各部门的摩擦、委屈也是必不可少的。双方站在各自立场，为了工作而“针锋相对”，此刻的耿燕娇小的身体里总会因为强大的责任感而激发出一股热血，她始终坚持公司相关制度的与自己的底线，据理力争。从未因为对方的气势强大而做出任何有损公司利益的妥协。尽管事后可能因为委屈而红了眼，但却仍然不改自己对制度的坚守，正是这样一个“倔脾气”的女汉子，成就了如今财务部不可多得的成本组。

从最初进入山水时的仓管工作，让她熟悉了原材料与生产领料时的具体流程，到后来的财务出纳工作，进一步培养了她在工作中一丝不苟的严谨性。正是经过这些珍贵工作经验的沉淀，让她如今能够轻而易举的驾驭如今成本的工作。如果说耿燕见证了山水十几年的发展历程，那么，山水则为耿燕提供了事业上大展拳脚的平台，正是当初山水这位伯乐，成就了如今财务部的这匹千里马。

耿燕用她的成长经历告诉我们：不论你现在处于何种岗位，只要你怀揣着一颗上进心，愿意和山水手牵手、肩并肩，并且虚心求教每一次工作中遇到的问题，山水非常乐意为你提供更大更宽广的平台，让你撸起袖子闯出属于自己事业上的一片天！（财务中心毕海涛供稿）



倾听心声 助力成长 新员工分享交流座谈会

寒冬已过，大地回春，新征程的号角已经吹响。为充分调动新入职员工的积极性、主动性、创造性，使新员工能更快地融入团队，增强归属感。2019年3月8日，集团总裁办、工会、制造部联合举办2019年首次新员工座谈会，装备制造事业部副总经理傅总、集团总裁办人事组龙部长、工会代表文逻辑出席座谈会并与21位新员工进行了面对面交流。



座谈会以轻松活跃的茶话会形式进行，大家积极发言，气氛融洽，现座谈会分为公共五大部分，分别为新员工入职分享、工会代表分享、领导答疑解惑、领导寄语、合影留念。座谈中，公司领导大家目前较快的融入团队、融入工作表示欣慰，并提出希望与寄语：1、以“诚信、勤奋、负责、进取”的企业文化为指引；2、适应环境，并有一定的“心理承受力”；3、“好奇心”与“求知之心”；4、多参加培训；5、希望新员工带着疑问，困惑，不断探索和发现，将眼光调整到欣赏的角度去感受工作、感受公司；6、个人目标。

此次座谈会，为新员工与领导提供了近距离交流的机会，不仅增进了彼此的了解，也激发了新员工的工作热情，增强了企业凝聚力，使新员工对未来的职业发展充满信心，并为山水节能集团做实做强奠定强有力的基础！（总裁办人事组 吴双萍供稿）

成为流体节能领域最具影响力的系统服务商

凝心聚力 砥砺前行

——山水节能2018年年终表彰暨2019年团拜会

1月31日，凝心聚力，砥砺前行——山水节能2018年年终表彰暨2019年团拜会在绿之韵大酒店隆重举行。会议总结了过去一年集团的工作业绩及工作不足，表彰了一批表现突出的团队与个人。湖南山水泵业制造有限公司、长沙海川节能技术有限公司、长沙山水节能研究院有限公司全体员工、老干部及特邀家属代表等400余人参加表彰及新春团拜会。

领导寄语

树好标杆，用好标杆，心存标杆。山水人一定会更加幸福！山水事业一定更加兴旺！与大家共勉！

杨俊豪



瞿总年度总结报告



总裁特别奖



杰出部门奖



模范班组奖



优秀员工奖



卓越管理奖



最佳班组长奖



市场先锋奖



最佳协助奖



生产能手奖



合理化建议标兵奖



行为准则表率标兵奖



技术创新奖



最具安全意识奖



质量标杆奖



明日之星

共商、共筑、共赢

——2019年山水节能核心经销商、代理商会议圆满落幕



2019年2月18日，湖南山水节能科技股份有限公司2019年核心经销商、代理商会议在公司本部隆重召开。此次会议以“共商、共筑、共赢”为主题，山水节能董事长瞿英杰、集团市场部部长杨军、装备事业部常务副总傅延年、装备事业部营销副总陈俭、山水研究院院长张智勇等公司领导及来自全国区域的代表齐聚一堂，同忆峥嵘岁月，共商发展之路。

会议伊始，山水节能董事长瞿英杰就公司2018年创新的经营模式所带来的市场规模与二位数业绩增长的骄人成绩表示了认可与肯定。瞿总表示，2019年山水节能依然坚持走创新升级，在产品创新、模式创新、新产品推广等方面将加大投入，为客户提供高价值的产品和服务，提升山水节能在市场的竞争新优势。

随后，山水研究院院长张智勇就离心泵技术积累及成果、多级中开泵、钢铁厂旋流井泵、量身定制业务从技术层面进行了深入的交流及探讨。

针对产品及销售市场的机遇与挑战，陈总也交流了2019年的发展策略，通过产品的创新与营销政策的执行，用心帮助扶持每一位经销商，为“共商、共筑、共赢”主题而努力奋斗。

众人拾柴火焰高，山水节能的快速发展和强大得益于一批优秀实干的经销商。在“经销商分享”版块中，山水节能的经销商代表刘先生和卢女士围绕着营销模式、团队建设和渠道公关，分享了在水泵行业的经验，与会上的核心经销商共同分享、学习和进步。随后，整个会议在群策群力的互动环节中进入了高潮，不同的思想在会上碰撞出激烈的火花。各地优秀的经销商一起围绕着关于市场环境、渠道拓展、产品策略及团队建设出谋划策，进行了深刻探讨，为山水节能的家人们带来一场内容丰富、收获甚多的思想盛宴。

山水节能2019核心经销商会议已圆满落幕，在明晰的品牌化发展布局、经销商稳定而坚实步伐中，在不断变化的市场环境中，山水节能坚持走创新升级路线的大方向不动摇，不断增强自身实力、努力抢占市场份额、增强自身竞争力，向着更为辽阔的风景进发！



服务故事

——泉州市北峰、金山排涝泵站



2018年10月22日，服务组接营销部工作联系单承接长沙湘电泵业有限公司64LKXA-11.5水泵维修合同，共计7台水泵。2001年两个泵站投入运行以来，至今已使用18年之久，从未进行过检修，已远远超出检修期。虽然没有出现大的故障，但水泵的易损件的老化及水泵常年的锈蚀对水泵的安全运行存在严重的安全隐患，对城市防洪安全构成了严重的安全隐患。故接到通知后，售后服务组人员本着超强的社会责任意识于10月24日到达施工现场。

根据了解现场情况及对工作量难度的评估，此项目预计耗时4-5个月，5人为小组成立项目组，以陈先田担任项目组长。将水泵解体（内接管、导流体、泵筒体、外接管、导叶体、喇叭口、除锈、油漆），回厂返修后将水泵成套。施工现场中，克服种种困难，流着血、流着汗，此次维修的一大工作难点就是除锈油漆，在人工除锈困难的情况下积极寻找新的高效办法，采用高压水冲洗取得了明显的效果提高了工作效率，创新工作方法。

这就是服务组，这就是山水人团队精神的最好体现，不怕苦、不怕累、协作和服务精神。为了共同的目标，为了我们共同的事业，攻坚克难。

成为流体节能领域最具影响力的系统服务商

EMCA山水节能专场

工业节能新模式——托管服务

2019年1月19-20日，由中国节能协会节能服务产业委员会（简称“EMCA”）主办，以“构建合作共赢新局面，开启节能服务新篇章”为主题的2018-2019节能服务产业年度峰会在北京隆重举行。十二届全国政协常委、经济委员会副主任石军，中国工程院院士、中国节能协会理事长江忆，国家发改委环资司任树本司长，工业和信息化部节能与综合利用司尤勇处长等领导出席了本次峰会并做主旨发言，来自各级政府节能主管部门、全国各类节能服务公司、金融投资机构以及积极致力于节能减排事业的各类企事业单位、科研院所、国际机构、行业协会、用能企业、第三方服务机构及新闻媒体等各界代表共聚一堂，共同见证节能服务产业20年发展的历程。



山水节能专场峰会现场

具有“达沃斯”之誉的节能服务产业年度峰会，是节能服务行业一年一度最具权威的品牌盛会，会上同时隆重颁发了2018年度节能服务优秀企业等多项大奖，湖南山水节能科技股份有限公司在全国节能服务企业中脱颖而出，获得二项大奖：“2018节能服务产业重合同守信用企业”、“2018EMCA优秀会员单位”。



EMCA副主任、亚太ESCO联盟联席主席赵明

山水节能专场-《工业节能新模式——托管服务》由EMCA培训部部长、法律服务中心副主任胡秋霞主持。EMCA副主任、亚太ESCO联盟联席主席赵明致辞。赵主任指出在从单一节能模式向综合能源服务的转变是未来发展的重要趋势，山水节能始终把技术服务放在节能的首位，经过多年的节能经验的总结和探索，山水走出了一条工业节能的新模式-托管服务，给未来综合能源服务探索了新的方向。

湖南山水副总经理彭晖文担任本次分会专场主持人并发表重要讲话，感谢EMCA搭建平台，分析节能行业现状，提出如何联合作战布署。十年磨一剑，推出《工业节能新模式——托管服务》。

湖南山水节能科技股份有限公司（M&W）董事长助理杨军激情澎湃的介绍了山水节能发展历程和业务开展情况，带领我们走进山水，去领略一家有沉淀、有实力、讲诚信、有追求的企业。正式上线了透明工厂，依托大数据、云计算让工业4.0变为现实，从“制造”迈向“智造”转变。

湖南山水研究院院长张智勇介绍：公司运用MOAR理论引领水系统节能的实践，托管产品是从MOAR理论这棵大树上结出来的丰硕成果。本公司的最新产品一高炉循环水智慧管理系统从运行管理、维护保养、智能调度，到节能优化全过程管控，确保整个循环水系统在安全可靠的前提下外于最低能耗状态。

湖南山水节能科技股份有限公司副总经理彭晖文推出“千·亿”行动2.0——共享共建节能平台。首先对“千·亿”行动1.0作出总结，其次为规避低价竞争红海市场，开拓全新蓝海市场，推出针对托管服务项目的“千·亿”行动2.0，以完全自主知识产权体系，带来节能行业全新革命！跟上工业节能新节奏，引领工业节能新格局！

大咖谈首先从山水节能瞿董事长对托管服务的规划和设想谈起，并明确提出在未来5年，加大技术投入，以期在托管领域成为行业领跑者和标杆企业。赵明主任非常肯定山水提出商业计划，并为之背书，共同开创合作共赢之路。随后参与座谈的各位大咖分别从市场、客户、技术等各个纬度对托管服务产品进行了探讨和交流。



左1：杨军 左2：张智勇 左3：赵明 左4：王建军 左5：杨俊豪

此次会议的承办，提高了我司的品牌知名度和影响力，峰会现场坐无虚席，现场气氛热烈，举办方EMCA对我司给予了高度的评价和肯定。节能行业经历20多年发展历程已到开创新格局的时机，**我司契合当前市场推出的工业节能新模式——托管服务，期待与各位资源整合、合作共赢，打造共享共建节能平台。**

